

# Vollzeit: (Junior-) Sales & Business Development (m/w/d)

Bei **HQLabs** bauen wir modernste Business- und Produktivitäts-Software. Unsere Kundenkontakte gewinnen wir über unser Online Marketing. Daraufhin übernimmt unser Sales-Team und hilft unseren Kunden dabei, mit unseren Apps erfolgreich ihre Projekte und Teams zu organisieren und zu zahlenden Kunden zu werden.

Die ständige Weiterentwicklung unseres Sales-Prozesses ist in unserer aktuellen Wachstumsphase daher entscheidend. Im Zuge des Launches unseres zweiten Produktes sowie unserer anstehenden Internationalisierung suchen wir Vollzeit-Unterstützung im Sales und Business Development: **Hier baust du von Anfang an den Sales-Prozess für unser neues Produktes mit auf und übernimmst dabei viel Verantwortung.**

## Als Sales & Business Developer würdest du uns in folgenden Bereichen unterstützen

- Aufbau und permanente Weiterentwicklung von Sales-Prozessen für unser neues Produkt "awork" mit modernster Technologie (Verbindung zum Online-Marketing, moderne CRM-Systeme, Lead-Scoring)
- Ansprache von Leads über alle üblichen Kanäle (Social Media, E-Mail, Telefon, Chat usw...)
- Verhandlung von Konditionen mit größeren Accounts
- Zusammenarbeit und Koordination mit allen relevanten Teams: Marketing, Produktentwicklung, Customer Success und Finance

## Du bist genau richtig bei uns, wenn du dich in folgender Beschreibung wiedererkenntst:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in wirtschaftlichen oder technischen Bereichen
- Du hast z.B. bei Praktika erste Berufserfahrungen im Business Development und/ oder Softwareunternehmen sammeln können
- Du hast Bock auf Sales & Growth Marketing, möchtest viel lernen und dich weiterentwickeln
- Du hast Lust auf die Startup-Branche und eine moderne Arbeitsweise
- Du übernimmst Verantwortung, arbeitest gerne im Team und bist voll motiviert

## Das können wir dir bieten

- Spannende und anspruchsvolle Sales-Aufgaben in der Wachstumsphase unseres Startups
- Die Freiheit, deine eigenen Ideen zu testen und umzusetzen
- Ein Hamburger Startup-Team, in dem das Arbeiten Spaß macht
- Eine offene, konstruktive, motivierende Teamkultur in der das schnelle Lernen wichtiger ist, als immer beim ersten Versuch richtig zu liegen

Du hast Lust, uns kennen zu lernen? Dann sende uns deine Bewerbungsunterlagen an: **[moin@hellohq.io](mailto:moin@hellohq.io)**

