

Publisher Development

Sales & Account Manager - B2B Sales (m/w/d)

Wir im **Publisher Development** verhelfen unseren Händlern zu mehr Reichweite, indem wir Ihre Produkte in passenden Umfeldern in unserem Partner-Netzwerk platzieren. Wir akquirieren neue Publisher, optimieren die Kampagnen unserer Bestandspartner und entwickeln unsere Lösungen stets weiter. Analysieren, optimieren und kommunizieren gehören zu unserem Daily Business.

Was Dich erwartet

- Durch die Akquise (per E-Mail und Telefon) von strategisch wichtigen Kooperationspartnern trägst Du maßgeblich zum Wachstum unseres Publisher Netzwerks (national + international) bei
- Du erstellst Markt- und Konkurrenzanalysen und identifizierst neue B2B-Segmente
- Du betreust bestehende Publisher Accounts und suchst auf Basis bestehender Daten nach kreativen Möglichkeiten, den Kooperationserfolg weiter auszubauen
- Mithilfe modernster Methoden des agilen Projektmanagements arbeitest Du an verschiedenen Projekten im Publisher Development und treibst diese mit Deinem Wissen voran
- Du hältst Dich über Neuigkeiten der Branche up-to-date, hast ein Auge für neue Geschäftsfelder und die Wachstumsziele des Unternehmens stets im Fokus

Deine Qualifikationen

- Du hast eine hohe Online-Affinität sowie einen akademischen Abschluss mit betriebswirtschaftlicher Kompetenz oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du hast Sales-Erfahrung, bestenfalls in der Online Branche
- Du bist kommunikativ, ziel- und ergebnisorientiert und hast Spaß am Umgang mit Kunden
- Du bringst Startup-Mentalität mit und kannst Daten sowie Zahlen nicht nur lesen, sondern auch verstehen und deuten
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse und kennst Dich gut mit den Grundlagen von Excel aus
- Du überzeugst durch eine strukturierte, zuverlässige und präzise Arbeitsweise
- Du hast Spaß daran, in einem dynamischen Team zu arbeiten und überzeugst durch Deine Hands-on-Mentalität



Haben wir Dein Interesse geweckt?
Schick jetzt Deine Bewerbung an:
jobs@s24.com

Du möchtest mehr über uns erfahren? Weitere Infos findest Du auf: s24.com/karriere



Über uns

shopping24 sorgt mit maßgeschneiderten Plug-and-Play-Lösungen dafür, dass Publisher nachhaltige Zusatzerlöse und Advertiser qualitativen Traffic abseits der großen Plattformen erschließen. Wir setzen konsequent auf agile Entwicklungsmethoden und Open-Source-Software.

Wir sind ein Team aus rund 60 Mitarbeitenden mit einer offenen und vielfältigen Kultur mit Sitz im schönen Winterhude. Das shopping24 commerce network wurde erneut zum besten Arbeitgeber Deutschlands im Bereich Handel & Konsum gekürt wie auch schon in den vielen Jahren zuvor



Kultur

Partizipative Unternehmenskultur & flache Hierarchien



Arbeitszeiten

Familienfreundliche, selbstbestimmte Zeiteinteilung



Weiterbildung

Persönliche Förderung mit individuellem Entwicklungsplan



Gemeinschaft

Teamgeist, After Works und Sportaktivitäten



Transport

Subventionierte HVV-Ticket



Vergünstigungen

Mitarbeiter:innenrabatte



Goodies

Getränke, Obst und wöchentliches Mittagessen

Haben wir Dein Interesse geweckt?
Schick jetzt Deine Bewerbung an:
jobs@s24.com



Du möchtest mehr über uns erfahren? Weitere Infos findest Du auf: s24.com/karriere